



TEVA COMPLETA L'ACQUISIZIONE DI ACTAVIS GENERICS

Si consolida la strategia di Teva e per l'azienda si aprono nuove possibilità nel campo dei farmaci equivalenti e dei farmaci specialistici, che consentono di aiutare ogni giorno 250 milioni di persone.

Gerusalemme, 2 Agosto, 2016 – Teva Pharmaceutical Industries Ltd., (NYSE e TASE: TEVA) e Allergan plc (NYSE: AGN) annunciano oggi il completamento dell'acquisizione da parte di Teva del business dei farmaci equivalenti di Allergan ("Actavis Generics").

Questa acquisizione strategica fonde due aziende leader nel campo dei farmaci equivalenti che hanno profili complementari sotto diversi aspetti: punti di forza, capacità di R&S, pipeline e portfolio prodotti, presenza geografica, rete operativa e cultura. Il risultato è una Teva più forte, più competitiva e ben posizionata per crescere ulteriormente in un mercato globale in continua evoluzione e capace di cogliere le opportunità che il settore degli equivalenti offre a livello globale e negli USA, per fornire farmaci equivalenti di altissima qualità ai prezzi più competitivi, che portino maggiore beneficio ai pazienti, ai sistemi sanitari e agli stakeholder in tutto il mondo.

“L'acquisizione di Actavis Generics arriva in un momento in cui Teva è più forte che mai – sia nel business dei farmaci equivalenti, sia in quello dei farmaci specialistici”, ha commentato Erez Vigodman, President and CEO di Teva. “Attraverso la nostra acquisizione di Actavis Generics, stiamo creando una nuova Teva con solide fondamenta, un profilo finanziario significativamente rafforzato, fonti di ricavo maggiormente diversificate e flussi di profitto sostenuti da un forte sviluppo di prodotto sia nel settore dei farmaci specialistici, sia in quello degli equivalenti. Questo permetterà di avere una piattaforma in grado di generare, secondo le previsioni, una crescita top-line e bottom-line pluriennale e allo stesso tempo un cash flow importante”.

Vigodman ha commentato, “Siamo sicuri di essere in grado di realizzare le sinergie e gli sviluppi che ci siamo prefissati nei confronti dei nostri azionisti. Crediamo anche di poter integrare rapidamente in Teva Actavis Generics. Inoltre, come risultato del rafforzamento del profilo finanziario conseguente a questa operazione, saremo ancor meglio posizionati e potremo così sfruttare i benefici della capacità di Ricerca e Sviluppo di Teva per sostenere una crescita top-line e ampliare il nostro portfolio in tutti i nostri business. Il forte cash flow combinato dell'azienda consentirà una rapida riduzione della leva finanziaria e ci darà la capacità di continuare ad allocare capitali con un'attenzione particolare al rafforzamento del nostro portfolio prodotti e della nostra pipeline di farmaci specialistici. Allo stesso tempo rafforzerà il ritorno economico per gli azionisti”.

Grazie all'acquisizione, Teva ha ora circa 338 richieste di registrazione di prodotti in attesa di approvazione presso l'FDA e detiene la posizione di leader per le opportunità di first-to-file con ~115 ANDA (Abbreviated New Drug Application) attesi negli Stati Uniti. In Europa, a seguito della cessione, Teva avrà una pipeline con oltre 5.000 lanci previsti in tutta l'area. Nei mercati in crescita di Teva, inclusi Asia, Africa, America Latina, Medio Oriente, Russia e Paesi CIS (Ucraina, Russia, Bielorussia, Kazakistan),

l'azienda dispone di circa 600 prodotti in attesa di approvazione. Complessivamente, Teva sta pianificando 1.500 lanci di farmaci equivalenti per il 2017 a livello globale.

I prodotti Teva hanno generato un risparmio di circa 215 miliardi di dollari nell'ultimo decennio per il sistema sanitario americano. Questo numero continuerà ad aumentare – addirittura più velocemente che in passato - come risultato di questa acquisizione.

“Teva al momento possiede alcuni tra i migliori asset, persone e capacità del settore. Abbiamo la responsabilità di trasformare questi punti di forza in risultati significativi per i pazienti, i clienti e le comunità in cui operiamo così come per i nostri azionisti”, ha dichiarato Siggí Olafsson, Presidente e CEO Global Generic Medicines di Teva “Siamo lieti di dare il benvenuto ai nostri nuovi e talentuosi colleghi di Actavis Generics tra cui numerosi scienziati e business leader di prima classe”.

Aumento della Portata Commerciale Globale

L'acquisizione da parte di Teva di Actavis Generics migliora le opportunità commerciali internazionali e aumenta in modo significativo la scala globale delle sue piattaforme di Vendita e di Ricerca e Sviluppo. Offrendo accesso al più ampio portfolio di farmaci al mondo – con più di 1.800 farmaci e 16.000 prodotti - Teva vanta una presenza commerciale in 80 mercati e si colloca nelle prime tre posizioni in oltre 40 mercati, con una leadership globale in tutti i mercati più importanti.

Principali Dati Finanziari

Teva prevede di realizzare sinergie di costo e un risparmio fiscale pari a circa 1,4 miliardi di dollari l'anno entro la fine del 2019, eliminando la duplicazione e le inefficienze a livello globale e sfruttando le economie di scala. Allergan plc ha ricevuto 33,43 miliardi di dollari in contanti e circa 100 milioni di azioni Teva.

Straordinaria combinazione di Global Leadership Team e dipendenti con profonda esperienza in tutte le attività

Le due aziende condividono una forma culturale e strategica molto simile e Teva si propone di valorizzare le competenze e i talenti di entrambe le aziende. Il senior management team combinato è composto sia dai leader di Teva, sia da quelli di Actavis. È strutturato in modo da valorizzare il grande talento di entrambe le organizzazioni affinché la nuova realtà sia in grado di capitalizzare la sua allargata impronta commerciale globale e l'affermata forza di Teva come leader mondiale nel campo dei farmaci equivalenti. Con questa struttura, in vigore a partire dal Day One, l'azienda è posizionata immediatamente per massimizzare la crescita in tutte le sue attività a livello mondiale.

Integrazione e prontezza operativa

Fin dall'annuncio dell'accordo di acquisizione, nel luglio 2015, i team di Teva e di Actavis Generics dedicati all'integrazione, hanno lavorato attentamente per pianificare l'integrazione delle due organizzazioni, in modo da garantire che la nuova azienda combinata fosse pienamente operativa al momento della chiusura della transazione. Come risultato di queste azioni, Teva inizierà fin da subito a capitalizzare i vantaggi offerti dall'acquisizione di Actavis Generics.

“Grazie all'acquisizione di Actavis Generics, in Italia abbiamo la possibilità di rafforzare il nostro business nell'area delle malattie respiratorie e della salute della donna, e di aumentare la nostra presenza produttiva” ha commentato Hubert Puech d'Alissac, AD di Teva Italia “con il sito produttivo di Nerviano si

completa a tutti gli effetti la filiera produttiva di Teva in Italia, che arriva così a coprire l'intero percorso produttivo del farmaco, dal principio attivo, fino al farmaco finito. Una presenza sempre più completa e importante per fornire valore ai nostri pazienti, clienti e al sistema sanitario”.

Teva

Teva Pharmaceutical Industries Ltd. (NYSE e TASE: TEVA) è una delle principali aziende farmaceutiche mondiali che offre soluzioni di cura di alta qualità e su misura a milioni di pazienti ogni giorno. Con sede in Israele, Teva è il più grande produttore di farmaci equivalenti al mondo e grazie al suo portfolio di oltre 1.000 molecole produce una vasta gamma di farmaci equivalenti per quasi tutte le aree terapeutiche. Teva, nel settore dei farmaci specialistici, è leader mondiale per i trattamenti innovativi nelle aree del Sistema Nervoso Centrale, della terapia del dolore e del sistema respiratorio. Teva integra la ricerca e lo sviluppo globale con le proprie competenze nel campo dei farmaci equivalenti e specialistici per formulare nuove risposte ai bisogni insoddisfatti dei pazienti combinando sviluppo di farmaci, dispositivi, servizi e tecnologie. Il fatturato netto di Teva ha raggiunto \$ 19.7 miliardi. Per ulteriori informazioni visitate www.tevapharm.com.

Teva's Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995:

This release contains forward-looking statements, which are based on management's current beliefs and expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause our future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include risks relating to: our ability to develop and commercialize additional pharmaceutical products; competition for our specialty products, especially Copaxone® (which faces competition from orally-administered alternatives and a generic version); our ability to consummate the acquisition of Allergan plc's worldwide generic pharmaceuticals business ("Actavis Generics") and to realize the anticipated benefits of such acquisition (and the timing of realizing such benefits); the fact that following the consummation of the Actavis Generics acquisition, we will be dependent to a much larger extent than previously on our generic pharmaceutical business; potential restrictions on our ability to engage in additional transactions or incur additional indebtedness as a result of the substantial amount of debt we will incur to finance the Actavis Generics acquisition; the fact that for a period of time following the consummation of the Actavis Generics acquisition, we will have significantly less cash on hand than previously, which could adversely affect our ability to grow; the possibility of material fines, penalties and other sanctions and other adverse consequences arising out of our ongoing FCPA investigations and related matters; our ability to achieve expected results from investments in our pipeline of specialty and other products; our ability to identify and successfully bid for suitable acquisition targets or licensing opportunities, or to consummate and integrate acquisitions; the extent to which any manufacturing or quality control problems damage our reputation for quality production and require costly remediation; increased government scrutiny in both the U.S. and Europe of our patent settlement agreements; our exposure to currency fluctuations and restrictions as well as credit risks; the effectiveness of our patents, confidentiality agreements and other measures to protect the intellectual property rights of our specialty medicines; the effects of reforms in healthcare regulation and pharmaceutical pricing, reimbursement and coverage; competition for our generic products, both from other pharmaceutical companies and as a result of increased governmental pricing pressures; governmental investigations into sales and marketing practices, particularly for our specialty pharmaceutical products; adverse effects of political or economic instability, major hostilities or acts of terrorism on our significant worldwide operations; interruptions in our supply chain or problems with internal or third-party information technology systems that adversely affect our complex manufacturing processes; significant disruptions of our information technology systems or breaches of our data security; competition for our specialty pharmaceutical businesses from companies with greater resources and capabilities; the impact of continuing consolidation of our distributors and customers; decreased opportunities to obtain U.S. market exclusivity for significant new generic products; potential liability in the U.S., Europe and other markets for sales of generic products prior to a final resolution of outstanding patent litigation; our potential exposure to product liability claims that are not covered by insurance; any failure to recruit or retain key personnel, or to attract additional executive and managerial talent; any failures to comply with complex Medicare and Medicaid reporting and payment obligations; significant impairment charges relating to intangible assets, goodwill and property, plant and equipment; the effects of increased leverage and our resulting reliance on access to the capital markets; potentially significant increases in tax liabilities; the effect on our overall effective tax rate of the termination or expiration of governmental programs or tax benefits, or of a change in our business; variations in patent laws that may adversely affect our ability to manufacture our products in the most efficient manner; environmental risks; and other factors that are discussed in our Annual Report on Form 20-F for the year ended December 31, 2015 and in our other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission (the "SEC"). Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made and we assume no obligation to update or revise any forward-looking statements or other information, whether as a result of new information, future events or other wise.

Ufficio stampa Value Relations tel. 02 2042491
Alessandra Perotta – a.perotta@vrelations.it – 366.7663847
Silvia Coltellaro – s.coltellaro@vrelations.it
Laura Costanzo – l.costanzo@vrelations.it